



Stockholm, 12 juni, 2008

Pressmeddelande

Ny kartläggning visar:

Sverige halkar efter i europeisk finansieringstrend

– Felaktiga investeringar kostar svenska företag hundratals miljoner helt i onödan

Sverige ligger långt efter andra europeiska marknader när det gäller användandet av så kallad operationell leasing. En ny kartläggning från finansieringsföretaget GE Capital Solutions visar att operationell leasing står för i genomsnitt 35 procent av företagsleasad utrustning och fordon i Europa, medan motsvarande siffra i Sverige endast är fem procent. Effekten blir att svenska företag betalar hundratals miljoner i onödan då de istället finansierar sin utrustning via avbetalning.

GE Capital Solutions har tittat på månadskostnaden för maskiner inom olika branscher. Det visar sig att exempelvis en skotare som används inom skogsbranschen blir 300 000 kronor billigare över fem år om maskinen finansieras via operationell leasing istället för via traditionell avbetalning. År 2007 såldes 410 skotare i Sverige och med operationell leasing hade alltså skogsföretagen sparat så mycket som 123 miljoner kronor på fem år. Samma jämförelse med en hjullastare som bland annat används inom entreprenadbranschen avslöjar att en operationell leasing sänker kostnaden med över 7 000 kronor per månad eller 440 000 kronor på fem år. Cirka 700 hjullastare såldes i Sverige förra året och entreprenadföretagen hade därmed kunnat spara 300 miljoner kronor.

– I Sverige finns en stark tradition av att vilja äga sitt företags utrustning, med alltifrån kontorsutrustning till fordon, entreprenadmaskiner och produktionsutrustning, säger Fredrik Widlund VD på GE Capital Solutions. Därför väljer många svenska företag fortfarande finansiell leasing eller en avbetalning som mer liknar ett ägande. Operationell leasing har dock tydliga ekonomiska och bokföringsmässiga fördelar vilket företag i andra europeiska länder har upptäckt. Det behöver även svenska företag göra.

Kartläggningen visar att trenden mot en större andel operationell leasing är tydlig inom alla marknadssegment på de flesta marknader i Europa utom i Sverige där utvecklingen går betydligt långsammare.

– Ett av länderna där trenden är mest tydlig är Italien där exempelvis andelen tjänstebilar som finansieras via operationell leasing ökat med nästan 25 procent bara under de senaste fyra åren och nu står för över 50 procent av alla leasade bilar. Motsvarande siffra i Sverige är endast tio procent. Svenska företag går här miste om stora konkurrensfördelar genom att halka efter, säger Fredrik Widlund.

På andra europeiska marknader är skillnaderna ännu mer markanta. Av de tjänstebilar som leasas i



Storbritannien är till exempel över 90 procent operationellt leasade.

Fakta om operationell leasing:

- Leasing generellt sprider ut ett företags kostnader och förbättrar kassaflödet genom att föra över kostnaden från investeringsbudgeten till driftsbudgeten.
- Operationell leasing är tryggare än andra finansieringsformer eftersom leasegivaren står för riskerna gällande ägande och restvärde, alltså skillnaden mellan produktens inköpspris och marknadspris efter leasingperioden.
- Efter en leasingperiod finns valen att förlänga perioden, avsluta den eller leasa en ny maskin. Det går också att uppdatera eller byta utrustning under avtalsperioden.
- Operationell leasing gör det möjligt att förnya maskinparken utan att göra stora investeringar med det egna kapitalet.

Kontaktinformation:

Pia Lindhe; Marknadschef, GE Capital Solutions Norden

Tel: 08-559 514 51 eller 0702-04 22 18

E-post: pia.lindhe@ge.com

Om GE Capital Solutions

GE Capital Solutions, www.gecapitalsolutions.se, ett affärsområde inom GE-koncernen, erbjuder utrustnings-, lager- och fordonsfinansiering, samt relaterade produkter och tjänster som hjälper företag att växa. Vi har cirka 4 000 anställda i Europa och förvaltar tillgångar om cirka 130 miljarder kronor. Våra kunder drar nytta av vårt nytänkande inom kommersiell utrustnings- och fordonsfinansiering, liksom av vår breda närvaro i hela Europa. Den nordiska verksamheten består av bolag i Sverige, Norge, Danmark och Finland med huvudkontor i Stockholm. I Norden har vi cirka 350 anställda och våra tillgångar uppgår i cirka 15 miljarder kronor.