



Stockholm, 14 mars, 2008

PRESSMEDDELANDE

Ny undersökning visar:

Dyra tjänstebilar ger lägre månadskostnad

En färsk kartläggning av de leasingbilar som GE Capital Solutions finansierar och hanterar åt företag visar att ett högre inköpspris inte alltid innebär en högre månadskostnad. Ett exempel är att Toyota Prius med ett 34 000 kronor högre inköpspris än Volvo V50 landar på en 444 kronor lägre månadskostnad än Volvon. Tendensen är lika tydlig i alla de tre fordonsklasser som GE Capital Solutions har undersökt som en del i bolagets löpande rådgivning. Men allt handlar om att välja rätt märke och modell.

Att välja en dyrare bil behöver inte alltid innebära en högre månadskostnad. Den slutsatsen går att dra av GE Capital Solutions kartläggning av bilarna i företagens leasingflotta. Undersökningen har sammanställt den sammanlagda månadskostnaden för ett fordon med alltifrån bränsleförbrukning och service till restvärde och slitage och ställt detta i relation till bilens inköpspris. Kalkylen baseras på 36 månader och 9 000 körda mil.

– Under våra löpande kontroller märker vi att ett högre inköpspris inte behöver vara synonymt med en proportionerligt högre månadskostnad, i vissa fall är precis tvärtom, säger Pia Lindhe, marknadschef på GE Capital Solutions. En dyrare bil ger inte alltid en lägre månadskostnad, men i vissa fall är det så. Dessutom ser vi att bilar kan ha ett 100 000 kronor högre inköpspris men bara ge en 400 – 500 kronor högre månadskostnad.

GE Capital Solutions har undersökt sammanlagt 21 bilar i klasserna, mindre familjebil, familjebil och stor familjebil och funnit en rad tydliga exempel. Inom till exempel familjebilsklassen märks BMW 3-serien som kostar 42 100 kronor mer än en Saab 9-3 att köpa in men landar på en månadskostnad som endast är 149 kronor högre.

– Detta är ett anmärkningsvärt förhållande som många företag troligen inte är medvetna om, säger Pia Lindhe. Det innebär att det för företagen finns pengar att tjäna genom att ha en mer flexibel tjänstebilpolicy som baseras på total månadskostnad i stället för inköpspris och därmed kan även dyrare bilmodeller inkluderas. För de enskilda tjänstebilsförarna innebär det i sin tur att de får större frihet att välja tjänstebil efter sin egen smak och önskemål.

Exempel från undersökningens tre kategorier:

Mindre familjebil

Bil	Listpris	Månadskostnad	Differens inköp	Differens/månad
Volvo C30, 1,8F	192 900	6 979	-	-
BMW 1-serie, 118d Sports Tourer	239 500	6 952	+ 46 600	- 27



Familjebil

Bil	Listpris	Månadskostnad	Differens inköp	Differens/månad
Volvo V50, 1,8F, Flexifuel	218 900	7 175	-	-
Toyota Prius, 16V VVT-I HSD Entry	252 900	6 731	+ 34 000	- 444
Saab 9-3, SportCombi Linear 1.8t BioP	250 900	7 969	-	-
BMW 3-serie, 318d Touring	293 000	8 118	+ 42 100	+ 149

Stor familjebil

Bil	Listpris	Månadskostnad	Differens inköp	Differens/månad
Saab 9-5, SportCombi Linear2.0t BioPower	275 900	8 980	-	-
Mercedes C-klass, C200 CDI T Avantgarde	320 900	9 023	+ 45 000	+ 43

För att ta del av undersökningen i sin helhet, kontakta GE Capital Solutions.

Kontaktinformation:

Pia Lindhe; Marknadschef, GE Capital Solutions Norden

Tel: 08-559 514 51 eller 0702-04 22 18

E-post: pia.lindhe@ge.com

Emelie Westerfelt; Informationsansvarig, GE Capital Solutions Norden

Tel: 08-559 504 77 eller 0703-28 28 29

E-post: emelie.westerfelt@ge.com

Om GE Capital Solutions

GE Capital Solutions, www.gecapitalsolutions.se, ett affärsområde inom GE-koncernen, erbjuder utrustnings-, lager- och fordonsfinansiering, samt relaterade produkter och tjänster som hjälper företag att växa. Vi har cirka 4 000 anställda i Europa och förvaltar tillgångar om cirka 130 miljarder kronor. Våra kunder drar nytta av vårt nytänkande inom kommersiell utrustnings- och fordonsfinansiering, liksom av vår breda närvaro i hela Europa. Den nordiska verksamheten består av bolag i Sverige, Norge, Danmark och Finland med huvudkontor i Stockholm. I Norden har vi cirka 350 anställda och våra tillgångar uppgår i cirka 15 miljarder kronor.